

A high-angle photograph of five diverse business professionals sitting around a white conference table, engaged in a meeting. They are looking at documents and a laptop. The background is a modern office setting with large windows.

ZUR VERSTÄRKUNG UNSERER AKTIVITÄTEN IN DEUTSCHLAND UND INTERNATIONAL SUCHEN WIR ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT IN VOLLZEIT

VERTRIEBSMITARBEITER NEUKUNDENVERTRIEB (M/W/D)

mit einer offenen, unkomplizierten, kommunikativen und humorvollen Persönlichkeit sowie ergebnisorientiertem und eigenverantwortlichem Arbeitsstil. Teamarbeit ist für uns eine Selbstverständlichkeit. Mit über 500 aktiven Kunden ist die SCHEMA Gruppe einer der weltweit größten Anbieter für Software und Services für Content Life Cycle Management. Mit über 120 Mitarbeitern arbeiten wir für mehr als 500 Kunden weltweit. Mitarbeiterzufriedenheit und Professionalität werden bei uns großgeschrieben. Wenn Sie sich davon überzeugen wollen, dann bewerben Sie sich jetzt.

Ihre Aufgaben:

- Sie gewinnen Neukunden aus dem B2B-Bereich und tragen so zum nachhaltigen Ausbau unserer Kundenbasis bei.
- Sie analysieren Kundenbedürfnisse sowie beraten und verkaufen erklärungsbedürftige Softwarelösungen im B2B-Bereich.
- Sie führen Live-Präsentationen unseres Redaktions- und Content Delivery Systems durch – online und bei Kunden vor Ort.
- Sie unterstützen Interessenten auf den verschiedenen Stationen ihres Entscheidungsprozesses als kompetenter persönlicher Ansprechpartner und identifizieren Entscheidungsträger, um mit diesen den Faden aufzunehmen.
- Sie begleiten Akquisen und Ausschreibungen von der ersten Anfrage bis zu deren erfolgreichem Abschluss.
- Sie nehmen aktiv an Messen und Kunden-Veranstaltungen teil und bereichern diese bei Bedarf mit Vorträgen und Präsentationen.

Ihre Qualifikationen:

- Sie haben mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung, ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Sie haben technisches Verständnis und Beratungskompetenz beim Verkauf von erklärungsbedürftigen Softwarelösungen im B2B-Bereich.
- Sie haben Erfahrungen in der Durchführung von Softwarepräsentationen, Beantwortung von Ausschreibungen und Angebotserstellung.
- Sie sind kommunikationsstark und haben Gespür im Umgang mit Ansprechpartnern auf allen Unternehmensebenen.
- Wünschenswert sind Vorkenntnisse in den Bereichen Technische Dokumentation, Redaktionssysteme, Content Delivery Systeme und XML.
- Sie sind teamfähig, kommunikativ, denken kundenorientiert und sind mit einer gesunden Portion Humor ausgestattet.

Was wir bieten:

Die SCHEMA bietet ein angenehmes Arbeitsumfeld, wir arbeiten hier nach unserem eigenen **SCHEMA F**, welches von unseren Mitarbeitern sehr geschätzt wird:

- **F wie Freiraum:** Wir geben Ihnen den Freiraum, sich einzubringen und technisch frei zu entfalten.
- **F wie Familie:** Bei SCHEMA erwartet Sie eine freundschaftliche Atmosphäre, das „Du“ über alle Altersgruppen und familienfreundliche Flexibilität.
- **F wie Fähigkeit:** Die vielfältigen Fähigkeiten unserer Mitarbeiter bringen uns als Firma weiter. Zeigen Sie uns Ihre Talente und bereichern Sie uns dadurch.
- **F wie Freude:** Nicht nur die Arbeit soll Ihnen Freude bereiten. Wir bieten Ihnen Spaß während der Arbeit, aber auch durch regelmäßig stattfindende Firmen-, Team- und Sportevents.

Wenn unser SCHEMA F Ihren Vorstellungen entspricht, dann schicken Sie uns direkt Ihre Bewerbungsunterlagen! Wir sind gespannt darauf und würden uns freuen, von Ihnen zu hören. Bei einem persönlichen Gespräch in unserem Haus zeigen wir Ihnen dann, weshalb wir so gerne bei SCHEMA arbeiten.

Möchten Sie wissen, was die SCHEMA noch so alles für ihre Mitarbeiter tut und was die Kollegen über uns sagen? Dann schauen Sie doch mal auf www.kununu.de.

Ihre Bewerbungsunterlagen schicken Sie bitte an:

SCHEMA GmbH · Frau Silke Stang · Hugo-Junkers-Straße 15-17 · 90411 Nürnberg
Online: jobs.schema.de · E-Mail: jobs@schema.de · Telefon: +49 (911) 58 68 61-0

